

# Partnerschaft für Erfolg bei Wagner

Viamedici geht bei umfassender PIM-Modernisierung weit über den Standard hinaus

Die Wagner Group ist ein bekannter Name in der Oberflächentechnik. Das Unternehmen bietet innovative Lösungen und Geräte für industrielle Hersteller, Handwerker und Heimwerker. Dieses komplexe Produktpotfolio stellte das bestehende PIM-System vor große Herausforderungen. Das Unternehmen benötigte eine

## HERAUSFORDERUNGEN

- Hochkomplexe B2B- und B2C-Produktstruktur
- mit bis zu 400 einzelnen Attributen pro Produkt
- Publikation von Produktkatalogen in mehreren Sprachen
- Bestehendes Legacy-PIM-System:
  - Schlechte Datenqualität, geringe Benutzerfreundlichkeit und Effizienz
  - Überfordert bei der Bewältigung der Produktkomplexität
  - Unfähig, die Geschäfts- und Digitalisierungsziele zu unterstützen
- Mehrere Stakeholder mit unterschiedlichen Anforderungen an das PIM-System

## BENEFITS



Quantensprung bei Genauigkeit und Effizienz



Reduzierte Datenkomplexität und höhere Datenqualität



Leistungsstarke, wartungsarme Lösung, unabhängig vom Datenvolumen



Skalierbare, zukunftssichere Lösung und vertrauenswürdiger langfristiger Partner

Next-Generation-Lösung, auf die es sich für qualitativ hochwertige Produktdaten verlassen konnte. Auch die Optimierung von Prozessen hatte hohe Priorität. Vor allem suchte Wagner jedoch nach einem vertrauenswürdigen Partner, um die digitale Transformation voranzutreiben. Viamedici lieferte in jeder Hinsicht.



## VIAMEDICI LÖSUNGEN

- **Initiale On-Premise-Implementierung von Viamedici EPIM mit anschließender Cloud-Rollout auf weitere Wagner-Standorte**
- **Definition und Abbildung des Datenmodells, um mehrere E-Commerce-Kanäle und Kataloge zu befüllen**
- **Optimierung zentraler Prozesse, z. B. Datenbank-Publishing für mehrsprachige Kataloge**
- **Benutzerfreundlichkeit und Akzeptanz als zentrale Plattform für Produktinformationen**
- **Produktabbildung über alle Kategorien, Marken und Sortimente, um Cross-Selling zu fördern**

*"Die umfangreiche Erfahrung von Viamedici in der Abbildung komplexer Datenmodelle war Gold wert. Wir können uns immer darauf verlassen, dass sie die Extremeile gehen. Eine enge Partnerschaft wie diese ist ein entscheidender Erfolgsfaktor für PIM."*

-Alexander Strobl  
Director of Digital Transformation  
Wagner Group

# Partnering For Success at Wagner

Viamedici goes above and beyond in major PIM overhaul

Wagner Group is a household name in surface coating technology. The company provides innovative solutions and equipment to industrial manufacturers, tradespeople, and DIY enthusiasts. This complex product portfolio was proving too .

## WAGNER'S CHALLENGES

- Highly complex B2B and B2C product structure with up to 400 individual attributes per product
- Publication of product catalogs in multiple languages
- Existing legacy PIM system:
  - Poor data quality, usability, and efficiency
  - Struggling to cope with product complexity
  - Unable to support business and digitalization goals
- Multiple stakeholders with diverse PIM system requirements

## BENEFITS

-  Step change in accuracy and efficiency
-  Reduced data complexity and increased quality
-  High-performance, low-maintenance solution, regardless of data volume
-  Scalable, future-proof solution and trusted long-term partner

much for the existing PIM system. The firm needed a next-gen solution it could rely on for quality product data. Optimizing processes was also high on the docket. But above all Wagner was looking for a trusted partner to advance their digital transformation. Viamedici delivered on all counts



## VIAMEDICI SOLUTIONS

- Initial on-premise implementation of Viamedici EPIM with subsequent cloud rollout to other Wagner sites
- Definition and mapping of data model to populate multiple e-commerce channels and catalogs
- Optimization of key processes e.g., database publishing for multilingual catalogs
- Ease of use and adoption as go-to platform for product information
- Product mapping across every category, brand, and range to promote cross-sell

*"Viamedici's vast experience in mapping complex data models was worth its weight in gold. We can always rely on them going that extra mile. A close partnership such as this is a key success factor for PIM."*

-Alexander Strobl  
Director of Digital Transformation  
Wagner Group

# Globale Digitalisierung ohne Komplexität

Optimierte Daten und Prozesse sorgen für entscheidende Erfolge

Als Marktführer für Werkzeugmaschinen, Laser und Software für die industrielle Fertigung ebnet TRUMPF den Weg zur Smart Factory der Zukunft.

So wie das Unternehmen seinen Kunden bei der digitalen Transformation hilft, wollte TRUMPF auch die eigene Digitalisierung vorantreiben.

Mit einem komplexen Portfolio von nahezu 140.000 Produkten war eine qualitativ hochwertige Datenbasis entscheidend, um Prozesse zu optimieren und das Kundenerlebnis zu verbessern.

Die digitale Transformation wurde dank der bahnbrechenden Technologien von Viamedici zu einem vollen Erfolg.

## HERAUSFORDERUNGEN

- Benötigte eine Enterprise-Lösung, um Produktinformationen weltweit zu verwalten
- Konnte die bestehenden Herausforderungen nicht bewältigen und benötigte eine umfassende Lösung
- Hochkomplexe Produktdatenstrukturen, insbesondere für Teile und Komponenten (25–30 % des Umsatzes)
- Mehrere Benutzer und Abteilungen mit unterschiedlichen Datenanforderungen
- Aufwendige, manuelle Datenübertragung von der Produktdatenbank in den Printkatalog, die Website und den Online-Shop



## VIAMEDICI LÖSUNGEN

- **Viamedici EPIM: All-in-One, cloudbasierte Plattform für Multi-Domain Master Data Management**
- **Maßgeschneidert auf unterschiedliche System- und Stakeholder-Anforderungen**
- **Optimierung und Automatisierung zahlreicher Prozesse, z. B. automatisierte Datenexporte aus der Produktdatenbank**
- **360-Grad-Sicht auf ein komplexes Produktportfolio**
- **Hochflexible und skalierbare Lösung, die mit den Anforderungen des Unternehmens mitwächst**

## BENEFITS



Reduzierte Komplexität und erhebliche Kosteneinsparungen



Höhere Effizienz durch deutliche Prozessoptimierungen



Deutliche Steigerung der Datenqualität und -integrität



Verbessertes Kundenerlebnis und höhere Zufriedenheit

*„Von Anfang an konnten wir uns darauf verlassen, dass Viamedici EPIM enorme Komplexität problemlos abbildet. Das PIM-System hat uns geholfen, zahlreiche Prozesse zu optimieren, Ressourcen freizusetzen und erhebliche Einsparungen zu erzielen.“*

-Ali Cin, Product & Service Owner  
PIM/MAM, TRUMPF

# Global Digitalization Without Complexity

Optimized data & processes deliver significant wins

A market leader in machine tools, lasers, and software for industrial manufacturing, TRUMPF is paving the way for the smart factory of the future. In the same way as the company helps its customers digitally transform, TRUMPF was looking to advance

## TRUMPF'S CHALLENGES

- Needed an enterprise solution to manage their product information on a global scale
- Couldn't address their challenges and needed a comprehensive solution
- Highly complex product data structures, particularly for parts and components (25-30% of turnover)
- Multiple users/departments with different data requirements
- Laborious, manual data transfer from product database to print catalog, website, and online store

## BENEFITS



Reduced complexity and substantial cost savings



Increased efficiency due to significant process optimization



Dramatic increase in data quality and integrity



Enhanced customer experience and increased satisfaction



its own digitalization. With a complex portfolio of close to 140,000 products, high-quality data was essential to optimizing processes and enhancing the customer experience. Their digital transformation was a success with Viamedici's game-changing technologies.

## VIAMEDICI SOLUTIONS

- **Viamedici EPIM: all-in-one, cloud-based platform for multi-domain Master Data Management**
- **Tailored to diverse system and stakeholder requirements**
- **Streamlining and automation of numerous processes e.g. automated data exports from product database**
- **360-degree view of a complex portfolio of products**
- **Highly flexible and scalable solution that will grow with the company's needs**

*"Right from the start, we could rely on Viamedici EPIM to map enormous complexity without issue. The PIM system has helped us to optimize multiple processes, freeing up resources and driving substantial savings."*

-Ali Cin, Product & Service Owner  
PIM/MAM, TRUMPF

# Globale Produktinformationen verwalten

## & Produkteinführung mit PIM beschleunigen

Die Verwaltung von Produktinhalten über verschiedene Regionen und Systeme hinweg stellt für globale Hersteller eine große Herausforderung dar. Schlüter-Systems arbeitete

### HERAUSFORDERUNGEN

- Globales Produktmanagement:** Regionale Verpackungs- und Produktanforderungen sowie unterschiedliche Markteinführungszeitpläne führten zu Komplexität und verlangsamten die Time-to-Market erheblich.
- Bereitstellung von Daten für Ausgabekanäle:** Die teilweise manuelle Verwaltung von Produktinformationen für Ausgabekanäle war zeitaufwendig und fehleranfällig.
- Effektives und effizientes Teilen von Informationen mit Distributoren und Händlern:** Die Weitergabe genauer Produktinformationen über Regionen hinweg und an Partner war eine Herausforderung, da unterschiedliche Datenquellen herangezogen wurden.
- Organisatorische Effizienz:** Getrennte Systeme und isolierte Daten erschwerten die Abstimmung von Produktinformationen zwischen Engineering, Produktmanagement und Operations.

### BENEFITS



Reporting: Reduziert die Zeit, die für die Abstimmung widersprüchlicher Daten zwischen Teams aufgewendet wird, und beschleunigt so Entscheidungen und Produktbereitschaft.



Syndication: Automatisiert die Syndizierungsprozesse, reduziert manuellen Aufwand und verkürzt Aktualisierungszyklen von Tagen auf Minuten.



Produktmanagement: EPIM minimiert Verzögerungen durch inkonsistente Daten, ermöglicht wiederverwendbare globale Datenaktualisierungen und beschleunigt die Zusammenarbeit.



mit Viamedici und Xngage zusammen, um diese Komplexität in einen Wettbewerbsvorteil zu verwandeln. Mit modernem PIM konnten sie Produkteinführungen optimieren, das Kundenerlebnis verbessern und das internationale Wachstum beschleunigen.



### VIAMEDICI LÖSUNGEN

- Viamedici EPIM ermöglicht dynamische Produktdatenmodelle für Engineering, Marketing und lokale Märkte.**
- EPIM unterstützt Produktverpackungsvarianten und die schnelle sowie effiziente Einführung neuer Produkte auf den Märkten in der EU und Nordamerika.**
- Produktdaten und Assets werden an Einzelhändler wie Home Depot und Lowe's syndiziert.**
- EPIM schafft Transparenz und sorgt für echte Datenhoheit in allen Abteilungen – als zentrale, verlässliche Quelle für alle Produktinformationen.**

*"Das PIM von Viamedici war für unsere Abläufe äußerst vorteilhaft. Es hat uns geholfen, Produktinformationen zu centralisieren, funktionsübergreifende Teams abzustimmen und schneller auf Marktanforderungen zu reagieren."*

*"Ob bei der Einführung in neuen Regionen oder bei der Erfüllung von Einzelhändleranforderungen – wir arbeiten nun effizienter und mit größerem Vertrauen."*

- Anna van Klev, Program Manager  
Digitalization of Product Communication  
Schlüter-Systems

# Managing Global Product Information & Expediting New Product Introduction with PIM

Managing product content across regions and systems is a major challenge for global manufacturers. Schläuter-Systems partnered with Viamedici and Xngage to turn that complexity

## SCHLÜTER-SYSTEMS' CHALLENGES

- Global Product Management:** Regional packaging and product requirements and launch timelines created complexity and significantly slowed down time-to-market
- Provision of data for output channels:** Partial manual management of product information for output channels was time-consuming and error-prone
- Effectively & Efficiently Sharing Information With Distributors and Retailers:** Sharing accurate product information across regions and with partners was a challenge because different data sources were referenced
- Organizational Efficiency:** Disconnected systems and siloed data made it difficult to align product information across Engineering, Product Management and Operations

## BENEFITS



**Reporting:** Reduces time spent reconciling conflicting data across teams, accelerating decision-making and product readiness



**Syndication:** Automates syndication processes, reducing manual effort and shortening update cycles from days to minutes.



**Product Management:** EPIM minimizes delays caused by inconsistent data, reusable global data updates and faster collaboration



into a competitive edge. With modern PIM, they streamlined product launches, enhanced customer experience, and accelerated international growth.



## VIAMEDICI SOLUTIONS

- Viamedici EPIM enables dynamic product data models, engineering, marketing and local markets.**
- EPIM supports product packaging variations and new product launches across EU and NA markets quickly and efficiently**
- Product data and assets will be syndicated to retailers like Home Depot and Lowe's**
- EPIM supports creating transparency and data ownership among departments (a single source of product truth)**

*"Viamedici's PIM has been very beneficial for our operations. It's helped us centralize product information, align cross-functional teams, and respond faster to market demands. Whether it's launching in new regions or meeting retailer requirements, we're now working with greater efficiency and confidence."*

- Anna van Klev, Program Manager  
Digitalization of Product Communication  
Schläuter-Systems

# Digitale Präsenz bündeln mit zentraler Content-Commerce-Plattform

Eine Plattform, volle Kontrolle

WIBU-SYSTEMS ist ein führender Anbieter von Lösungen für Softwareschutz, Lizenzierung und IT-Sicherheit. Mit jahrzehntelanger Erfahrung und einer starken globalen Präsenz entwickelt das Unternehmen innovative Technologien für verschiedene Industriebranchen. Um die digitale Transformation konsequent voranzutreiben, setzte WIBU auf die Zusammenarbeit mit Viamedici.

## WIBUS HERAUSFORDERUNGEN

- Produkt- und Content-Daten waren auf mehrere Domains und Systeme verteilt
- Separate Webauftritte und ein eigenständiger Onlineshop führten zu hohem Pflegeaufwand
- Manuelle Prozesse verursachten langsame und fehleranfällige Aktualisierungen
- Keine einheitliche Verwaltung für digitale und physische Produktpportfolios
- Fehlende zentrale Steuerung für mehrsprachige Inhalte und unterschiedliche Kanäle

## VORTEILE

- ➡ Effizienzsteigerung interner Prozesse durch ein zentrales Produktinformationssystem (Single Point of Truth)
- ➡ Einfacherer Wissensaustausch und direkter Zugriff auf Informationen
- ➡ Einheitliche digitale Präsenz, die Synergien zwischen Geschäftsbereichen ermöglicht
- ➡ Zukunftssichere und skalierbare Architektur, die strategisches Wachstum unterstützt



## VIAMEDICIS LÖSUNGEN

- Einführung von Viamedici EPIM als zentrale Plattform für Produktinformationsmanagement (PIM)
- Live-Integration mit dem ERP-System und der SAP Commerce Cloud
- Rollout eines Spryker B2B-Webshops sowie Einsatz des Storyblok CMS für kanalübergreifende Content-Ausspielung
- Unterstützung mehrsprachiger, medienneutraler Datenmodelle
- Umsetzung von Rollen- und Rechtemanagement, Mehrfach-Warenkörben, Single Sign-On (SSO) und kundenspezifischen Angeboten
- Halbautomatisierte Erstellung von Printkatalogen durch nahtlose InDesign-Anbindung

*"Die neue Technologie hat uns dabei geholfen, die komplementären Kompetenzen der WiBU-Gruppe in einer zentralen Content-Commerce-Plattform zu vereinen und dadurch den Bestellprozess für unsere Kundinnen und Kunden deutlich effizienter und besser zu gestalten – für mehr Zeit in Pflege und Betreuung."*

- Jan Kowalsky  
CMO, WiBU

# Unifying Digital Presence with a Centralized Content Commerce Platform

One Platform, Take control

WiBu-SYSTEMS is a leading provider of software protection, licensing, and cybersecurity solutions. With decades of experience and a strong global presence, the company develops innovative technologies used across various industrial sectors. To drive its digital transformation forward, WIBU partnered with Viamedici.

## WIBU'S CHALLENGES

- Product and content data were spread across disconnected web presences and systems
- Managing multiple domains and separate webshop caused high maintenance efforts
- Manual processes led to slow and error-prone updates
- No unified handling of digital and physical product portfolios Lack of centralized control for multilingual content and different channel

## BENEFITS



Increased efficiency of internal processes through a centralized product information system (single point of truth)



Easier knowledge transfer and direct access to information for stakeholders and employees



Unified digital presence enables synergies across business units



Future-proof, scalable architecture for strategic growth



## VIAMEDICI SOLUTIONS

- Deployed Viamedici EPIM as the central Product Information Management (PIM) hub
- Live integration with ERP and SAP Commerce Cloud
- Rolled out Spryker B2B shop and Storyblok CMS for multi-channel publishing
- Supported multilingual, media-neutral data models
- Implemented roles, permissions, multiple carts, SSO, and customer-specific offers
- Semi-automated print catalog production using InDesign workflow

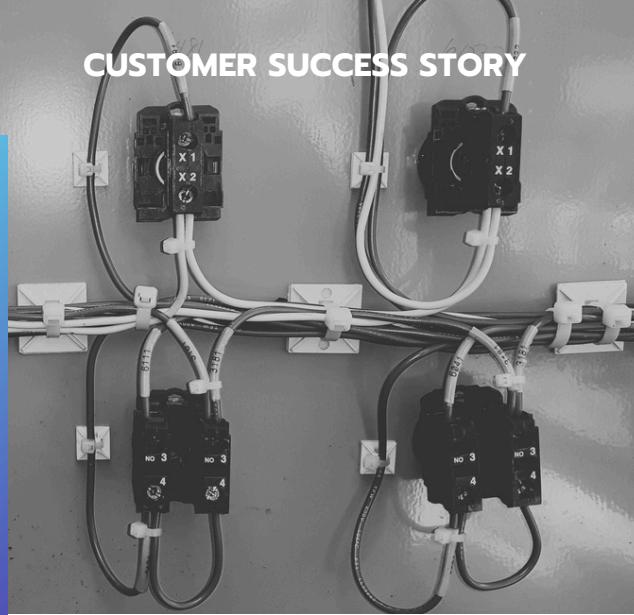
*"The new technology helped us to unite the complementary competencies of the WiBU Group in a central content commerce platform, thus making the ordering process for our customers significantly more efficient and better – for more time in care and support"*

Jan Kowalsky  
CMO at WiBU

# Electronics Industry Leader Transforms Product Data Management

More efficient, faster and future-proof

## CUSTOMER SUCCESS STORY



As a trusted Viamedici customer, the company is a globally leading provider of building automation and industrial control technology. With decades of experience and a worldwide presence, it delivers innovative solutions for industries such as mechanical engineering, building technology, and e-mobility.

This leading electrical technology provider is driving digitalization forward with Viamedici. By centralizing and automating product data, they are streamlining processes and reducing maintenance efforts. Migrating to the Viamedici Cloud further boosts flexibility and scalability — a key step toward a fully digital future.

## CHALLENGES

- Decentralized data inconsistencies hindered accurate info for sales, marketing and customers.
- High maintenance effort due to manual data management across multiple systems, consuming valuable time & resources needed for strategic tasks.
- Lack of standards & varying formats made centralized data management & product information publication difficult to manage
- A solution was needed for industry-specific product information in e-commerce & catalogs.



## BENEFITS

- Data maintenance time reduced by 30%.
- Higher data quality through centralized, standardized management.
- Significant cost reduction through automation and system consolidation.
- Faster quote generation and sales processes with accurate, up-to-date data.

## VIAMEDICI SOLUTIONS

- Seamless integration & centralized data management in ERP, CRM, and CAD systems with support for common standards (BMEcat, XML, JSON)
- Efficient product data management with automated workflows and standardized processes
- Multichannel publishing for e-commerce, catalogs, and technical documentation
- High scalability & modularity for growing product catalogs without external support
- User-friendly interface & optimized sales processes through fast online ordering

*"Viamedici EPIM is a comprehensive solution that underpins our data storage requirements with multi-language support. We tailored the EPIM platform to meet our exact needs for media-neutral product information management and multi-media publishing."*

-Head of IT-eBusiness

## Branchenführer der Elektroindustrie transformiert das Produktdatenmanagement

Effizienter, schneller, zukunftssicher

Als vertrauensvoller Viamedici-Partner zählt das Unternehmen zu den weltweit führenden Anbietern für Gebäudeautomation und industrielle Steuerungstechnik. Mit jahrzehntelanger Expertise und globaler Präsenz liefert es innovative Lösungen für Maschinenbau, Gebäudetechnik und E-Mobilität.

### HERAUSFORDERUNGEN

- Inkonsistente Daten aus dezentraler Pflege erschweren korrekte Infos für Vertrieb, Marketing & Kunden.
- Hoher Pflegeaufwand durch manuelle Datenverwaltung in mehreren Systemen, wodurch wertvolle Zeit und Ressourcen für strategische Aufgaben fehlten.
- Fehlende Standards & unterschiedliche Formate behinderten die zentrale Datenverwaltung und Veröffentlichung von Produktinformation
- Lösung erforderlich für branchenspezifische Produktinfos in E-Commerce und Katalogen.

### BENEFITS

 Zeit für die Datenpflege wurde um 30% reduziert

 Höhere Datenqualität durch zentrale, standardisierte Verwaltung

 Signifikante Reduzierung der Betriebskosten durch Automatisierung & Systemkonsolidierung

 Schnellere Angebotserstellung und Verkaufsprozesse durch präzise, aktuelle Daten

Dieser führende Elektrotechnikanbieter treibt die Digitalisierung mit Viamedici voran. Zentralisierte und automatisierte Produktdaten optimieren Prozesse und reduzieren den Pflegeaufwand. Die Migration in die Viamedici Cloud erhöht zusätzlich Flexibilität und Skalierbarkeit – ein wichtiger Schritt auf dem Weg in eine vollständig digitale Zukunft.

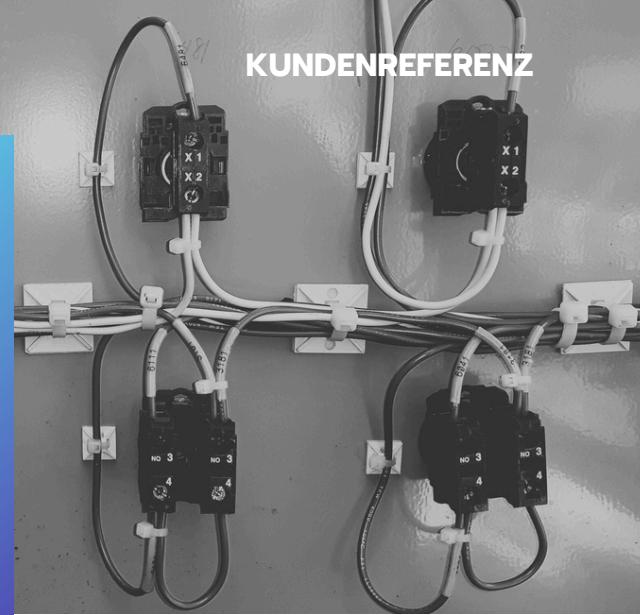


### VIAMEDICI LÖSUNGEN

- **Nahtlose Integration & zentrale Datenverwaltung in ERP-, CRM- und CAD-Systeme mit Unterstützung gängiger Standards (BMEcat, XML, JSON)**
- **Effizientes Produktdatenmanagement mit automatisierten Workflows und standardisierten Prozessen**
- **Multichannel-Publikation für E-Commerce, Kataloge und technische Dokumentationen**
- **Hohe Skalierbarkeit & Modularität für wachsende Produktkataloge ohne externe Unterstützung**
- **Benutzerfreundlichkeit & optimierte Vertriebsprozesse durch schnelle Online-Bestellung**

*„Mit Viamedici haben wir eine zukunftssichere Lösung gefunden, die unser Datenmanagement optimiert und uns hilft, flexibel auf Marktanforderungen zu reagieren.“*

**-Head of IT-eBusiness**



# Wieland Electric revolutioniert sein PDM mit Viamedici

Effizienter, schneller, zukunftssicher

## no approval by wieland use anonymous version above

Wieland Electric ist ein weltweit führender Anbieter von Lösungen für Großraumautomation, industrielle Steuerung, Schaltanlagen, Mittelspannungsnetz und mit jahrzehntelanger Erfahrung bietet das Unternehmen innovative Produkte für Branchen wie Maschinenbau, Gebäudetechnik und Elektromobilität.

Wieland Electric treibt die Digitalisierung mit Viamedici voran. Die Digitalisierung und Automatisierung des Produktdatenmanagementsprozesses reduziert den Pflegeaufwand. Der Wechsel in die Viamedici Cloud erhöht Flexibilität und Skalierbarkeit – ein wichtiger Schritt in die digitale Zukunft.

11/17/25

### HERAUSFORDERUNGEN

- Inkonsistente Daten aus dezentraler Pflege erschweren korrekte Infos für Vertrieb, Marketing & Kunden.
- Hoher Pflegeaufwand durch manuelle Datenverwaltung in mehreren Systemen, wodurch wertvolle Zeit und Ressourcen für strategische Aufgaben fehlten.
- Fehlende Standards & unterschiedliche Formate behinderten die zentrale Datenverwaltung und Veröffentlichung von Produktinformation
- Lösung erforderlich für branchenspezifische Produktinfos in E-Commerce und Katalogen.

### BENEFITS

- Zeit für die Datenpflege wurde um 30 % reduziert
- Höhere Datenqualität durch zentrale, standardisierte Verwaltung
- Signifikante Reduzierung der Betriebskosten durch Automatisierung & Systemkonsolidierung
- Schnellere Angebotserstellung und Verkaufsprozesse durch präzise, aktuelle Daten



### VIAMEDICI LÖSUNGEN

- Nahtlose Integration & zentrale Datenverwaltung in ERP-, CRM- und CAD-Systeme mit Unterstützung gängiger Standards (BMEcat, XML, JSON)
- Effizientes Produktdatenmanagement mit automatisierten Workflows und standardisierten Prozessen
- Multichannel-Publikation für E-Commerce, Kataloge und technische Dokumentationen
- Hohe Skalierbarkeit & Modularität für wachsende Produktkataloge ohne externe Unterstützung
- Benutzerfreundlichkeit & optimierte Vertriebsprozesse durch schnelle Online-Bestellung

*„Mit Viamedici haben wir eine zukunftssichere Lösung gefunden, die unser Datenmanagement optimiert und uns hilft, flexibel auf Marktanforderungen zu reagieren.“*

Back Nobert, Wieland Electric

# Wieland Electric revolutionizes its PDM with Viamedici

More efficient, faster and future-proof

## no approval by wieland

Wieland Electric is a globally leading provider of solutions for building automation, mechanical construction technology. With a worldwide presence and decades of experience, the company offers innovative products for industries such as mechanical engineering, building technology, and e-mobility.

Wieland Electric is driving digitalization forward with Viamedici. The centralization and automation of product data streamlines processes and reduces manual efforts. Moving to the Viamedici Cloud enhances flexibility and scalability – an important step toward a digital future.

# 11/17/25

### WIELAND ELECTRIC'S CHALLENGES

- Decentralized data inconsistencies hindered accurate info for sales, marketing and customers.
- High maintenance effort due to manual data management across multiple systems, consuming valuable time & resources needed for strategic tasks.
- Lack of standards & varying formats made centralized data management & product information publication difficult to manage
- A solution was needed for industry-specific product information in e-commerce & catalogs.

### BENEFITS

-  Data maintenance time reduced by 30%.
-  Higher data quality through centralized, standardized management.
-  Significant cost reduction through automation and system consolidation.
-  Faster quote generation and sales processes with accurate, up-to-date data.



### VIAMEDICI SOLUTIONS

- Seamless integration & centralized data management in ERP, CRM, and CAD systems with support for common standards (BMEcat, XML, JSON)
- Efficient product data management with automated workflows and standardized processes
- Multichannel publishing for e-commerce, catalogs, and technical documentation
- High scalability & modularity for growing product catalogs without external support
- User-friendly interface & optimized sales processes through fast online ordering

*"Viamedici EPIM is a comprehensive solution that underpins our data storage requirements with multi-language support. We tailored the EPIM platform to meet our exact needs for media-neutral product information management and multi-media publishing."*

Back Nobert, Wieland Electric

# Von Komplexität zu Einfachheit bei Baumit:

## Erstellung des Golden Records

Als führender europäischer Hersteller von Baustoffen für Innen- und Außenbereiche benötigte Baumit ein System zur Verwaltung seiner umfangreichen und äußerst komplexen Produktdaten. Nach einer erfolgreichen Pilotphase der Viamedici Enterprise Product Information Management-Plattform im

deutschen Geschäft von Baumit wurde das System auf 27 weitere Länder in Europa ausgeweitet. Um Baumit auf seinem Wachstumskurs zu unterstützen, musste das System flexibel, skalierbar und gleichzeitig in der Lage sein, die länderspezifischen Gesetze und Vorschriften zu berücksichtigen.

### HERAUSFORDERUNGEN

- Mangelnde Integration zwischen den Projektbeteiligten, einschließlich Planern, Handwerkern, Fachhändlern und Bauherren
- Klarer Bedarf, genaue Produktinformationen sowohl intern als auch extern an verschiedene Partner zu verteilen
- Extrem komplexe Produktdaten mit einer Datenbank von über 900 Rezepturen
- Kein System vorhanden, um Marktentwicklungen frühzeitig zu erkennen



### VIAMEDICI LÖSUNGEN

- Erstellung eines „Golden Product Record“, der zur richtigen Zeit an die richtigen Personen verteilt wird
- Automatisierte Prozesse, die es den verschiedenen Landesorganisationen ermöglichen, Dokumente auf Basis der Stammdaten zu erstellen
- Echtzeit-Analysen zur frühzeitigen Erkennung von Trends und Problemen
- Reporting-Funktionalität zur Identifizierung von Änderungen in den Produktinformationen, zur Umsetzung dieser Änderungen in Materialien und über alle Kanäle hinweg sowie zur Vermeidung redundanter Daten

### BENEFITS



Mehr Zusammenarbeit und Kontrolle



Steigerung der Effizienz durch schnellere, automatisierte Prozesse



Verbesserte Datenqualität durch die Schaffung einer einzigen, verlässlichen Datenquelle



Mühelose Verwaltung der gesetzlichen Produktanforderungen in verschiedenen Ländern

*“Dank Viamedici EPIM haben wir unsere interne Kommunikation rund um Produktdaten auf ein neues Niveau gehoben. Mit dem Golden Product Record verfügen wir über ein standardisiertes Kommunikationsinstrument, das regelbasiert verteilt.“*

- Sebastian Rettke  
Lead of Marketing  
Baumit



# From Complexity To Simplicity At Baumit

Creation of the golden record

Leading European producer of building materials for indoor and outdoor use, Baumit needed a system that would manage its vast and hugely complex product data. After successfully piloting Viamedici's Enterprise Product Information Management

platform within Baumit's German business, it was then rolled out to 27 other countries across Europe. To support Baumit on its growth trajectory, the system needed to be flexible, scalable, and also take into account the various country-specific laws and regulations.

## BAUMIT'S CHALLENGES

- Lack of integration between the project participants including planners, tradesmen, specialist dealers, and builders
- Clear need to distribute accurate product information to different partners, both internally and externally
- Extremely complex product data with a database of over 900 recipes
- No system in place to identify market developments at an early stage

## BENEFITS

-  Greater collaboration and control
-  Increased efficiency through faster, automated processes
-  Improved data quality with the creation of a single source of truth
-  Effortless management of the product legal requirements in different countries



## VIAMEDICI SOLUTIONS

- Creation of a Golden Product Record that is syndicated to the right people at the right time
- Automated processes that allow the different country organizations to create documents based on the master data
- Real-time analytics for the early detection of trends and issues
- Reporting functionality to identify changes in product information, incorporate these changes in materials and across all channels, and prevent the creation of redundant data

*"Thanks to Viamedici EPIM, we have taken our internal communication for product data to a new level. With the Golden Product Record, we have a standardized communication tool that distributes based on rules."*

-Sebastian Rettke  
Lead of Marketing  
Baumit



# Zukunftsfähig Bauen mit Multi-Domain MDM

Von fragmentierten Systemen zu  
vollständig integrierten Daten

Seit mehr als 440 Jahren bietet PFEIFER Lösungen für ein breites Spektrum von Anwendungen in den Bereichen Bau, Logistik und Architektur.

Von Drahtseilen für Baumaschinen und Aufzüge über Anschlagmittel und Hebezeuge bis hin zu Transport- und Verbindungssystemen für den Fertigteilbau. Um komplexe Bauprojekte wie Gebäudehüllen,

## HERAUSFORDERUNGEN

- Die Daten waren aufgrund von Komplexität und Wachstum im gesamten Unternehmen inkonsistent.
- Mehr als 1 Milliarde Netzwerk-Datensätze in 6 Domänen und über 30 Sprachen.
- Die Daten waren nicht kanal-spezifisch und entsprachen nicht den kommerziellen Anforderungen von PFEIFER.
- Keine Verbindung zwischen fragmentierten Altsystemen und unzureichender Möglichkeit, Partner zu integrieren oder ihnen Zugriff auf die relevanten Daten zu geben.

## BENEFITS

- Schneller und direkter Zugriff in Echtzeit auf die relevanten Daten
- Dank der Skalierbarkeit wird die Lösung auch zukünftige Anforderungen an Stammdaten abdecken.
- Trotz der Komplexität der Projekte werden die Bau- und Konstruktionstätigkeiten effizient und kostengünstig gesteuert.
- PFEIFER kann nun mühelos Informationen in jeder Sprache mit Kunden und Partnern teilen.

Dachkonstruktionen und Fassaden effizient zu managen, benötigte das Unternehmen eine zentrale, integrierte Multi-Domain-MDM-Lösung, die allen Beteiligten eines Projekts in Echtzeit den Zugriff auf die richtigen Daten am richtigen Ort und zur richtigen Zeit ermöglicht.



## VIAMEDICI LÖSUNGEN

- Implementierung einer globalen MDM-Lösung über alle Unternehmensbereiche und das Partnernetzwerk hinweg
- Funktionalität für grenzüberschreitenden Handel zur Unterstützung der verschiedenen Regionen, Länder und Marktsegmente
- Zentrales Daten-Hub, das vollständig mit SAP, dem CMS und externen E-Commerce-Plattformen integriert ist und einen schnellen Austausch sowie die Syndizierung von Informationen ermöglicht
- Schaffung einer einzigen, verlässlichen Datenquelle, auf die Partner und Mitarbeiter in Echtzeit zugreifen können, wann immer sie sie benötigen

## QR-CODE SCANNEN, UM DAS PFEIFER CASE STUDY VIDEO ANZUSCHAUEN:

**PFEIFER**

- Global Company
- Building Materials
- Stadiums, Museums, etc.
- Founded 1579
- Value-driven
- Complex worldwide construction projects
- [www.pfeifer.info](http://www.pfeifer.info)

**VIA MEDICI**



# Building For The Future With Multi-Domain MDM

From fragmented systems to fully integrated data

For more than 440 years PFEIFER has been offering solutions for a wide range of applications within the construction, logistics, and architecture industries. From wire ropes for construction machinery and elevators, to slings and lifting equipment, to transport and connection systems for precast

concrete construction. To efficiently manage complex construction projects such as building envelopes, roof structures, and façades, it needed a central, integrated multi-domain MDM solution that would give the parties involved in each project real-time access to the right data, in the right place, and at the right time.

## PFEIFER'S CHALLENGES

- Data was inconsistent across the company as a result of complexity and growth
- More than 1 billion network data records in 6 domains and over 30 languages
- Data was not channel-specific and was lagging in terms of PFEIFER's commerce needs
- No connection between fragmented legacy systems and inadequate capability to integrate partners or give them access to the relevant data



## VIAMEDICI SOLUTIONS

- Implementation of a global MDM solution across all company divisions and the partner network
- Cross-border commerce functionality to support the different regions, countries, and market segments
- Central data hub that integrates fully with SAP, the CMS, and external e-commerce platforms and enables the fast sharing and syndication of information
- Creation of a single source of truth, accessible in real time by partners and employees as and when they need it

## BENEFITS

- Fast and direct access to the relevant data in real time
- Due to scalability, the solution will also take care of future master data needs
- Despite the complexity of projects, the construction and building activities are managed efficiently and cost-effectively
- PFEIFER can now effortlessly share information with customers and partners in any language

## SCAN THE QR CODE TO WATCH THE PFEIFER CASE STUDY VIDEO:

**PFEIFER**

- Global Company
  - Building Materials
  - Stadiums, Museums, etc.
- Founded 1579
- Value-driven
- Complex worldwide construction projects
- [www.pfeifer.info](http://www.pfeifer.info)



# Anwendungsfall für automatische Übersetzung:

Reichle & De-Massari AG (R&M)  
and Viamedici EPIM

Pionier für hochwertige Konnektivität seit 1964, ist R&M (Reichle & De-Massari AG) ein weltweit tätiger Konzern im ICT-Markt mit Sitz in Wetzikon, Schweiz. Das Unternehmen entwickelt, produziert und vertreibt Infrastrukturlösungen für



## HERAUSFORDERUNGEN

R&M-Produkte und -Lösungen sind Partnern und Kunden in mehr als 100 Ländern vor Ort verfügbar. Eine starke Kundenorientierung gehört zu den zentralen Werten von R&M. Das Unternehmen sah sich mit folgenden Herausforderungen konfrontiert:



- Umfangreiche Textmengen, die übersetzt werden mussten, sowie zahlreiche technische Fachbegriffe.
- Mit der Übernahme von Tecnosteel S.R.L. und der Expansion in den Racks-Markt im Data-Center-Segment bestand ein dringender Bedarf, Italienisch als zusätzliche Sprache anzubieten.
- Die Vielzahl an Produkteinführungen machte eine effiziente Echtzeit-Übersetzung in die acht definierten Website-Sprachen erforderlich.

## BENEFITS



Optimierte Abläufe: Einen englischen Text erstellen, und AT PRO übersetzt ihn automatisch in mehrere Sprachen, wobei das Format beibehalten wird



Kostensparnis: Automatisierte Übersetzung macht externe Übersetzer überflüssig und senkt die Kosten



Schnelle Umsetzung: Beschleunigte Bereitstellung von Inhalten für Kunden und Partner und Verbesserung des Kundenerlebnisses



Konsistenz: Vorgegebene Glossare in DeepL sorgen für einheitliche Terminologie



Flexibilität: Übersetzungs-Trigger und EPIM-Datentypen können an spezifische Anforderungen angepasst werden

Kommunikations- und Datennetzwerke. Um den Herausforderungen seiner globalen Reichweite und sprachlichen Vielfalt gerecht zu werden, ging R&M eine Partnerschaft mit Viamedici ein, um Übersetzungen im gesamten eCatalog zu automatisieren und so präzise, effiziente und kulturell passende Inhalte sicherzustellen.

## VIAMEDICI LÖSUNGEN

**Viamedici EPIM: Das Ausnahmetalent im Master Data Management (MDM)**

Maßgeschneidert, um die System- und Stakeholder-Anforderungen von R&M zu erfüllen, entwickelte sich Viamedici EPIM zu einer cloudbasierten All-in-One-Lösung für Multi-Domain-Master-Data-Management. Die Plattform optimierte und automatisierte zahlreiche Prozesse, darunter:

- Datenexporte aus der bestehenden Produktdatenbank
- Bereitstellung einer 360-Grad-Übersicht über ein umfangreiches Portfolio
- Skalierbarkeit, um mit den zukünftigen Anforderungen des Unternehmens mitzuwachsen

*"In unserem Streben nach Innovation bringen wir nicht nur kontinuierlich neue Produkte und Lösungen auf den Markt, sondern nutzen auch aktiv die Digitalisierung, um ein modernes Benutzererlebnis effektiv umzusetzen. Deshalb wollten wir unser bestehendes PIM-System weiterentwickeln und automatisierte Produktinformationen in verschiedenen Sprachen anbieten. Mit Viamedici hatten wir den idealen Partner, der bereit war, diesen Weg sofort mit uns zu gehen. Seit mehreren Monaten setzen wir nun erfolgreich unser EPIM mit automatischer Übersetzung in acht Sprachen um."*



# Auto-Translation Use Case:

Reichle & De-Massari AG (R&M) and Viamedici EPIM

A pioneer in high-quality connectivity since 1964, R&M (Reichle & De-Massari AG) is a globally active corporate group in the ICT market based in Wetzikon, Switzerland. The company develops, manufactures, and sells infrastructure solutions for

communication and data networks. To meet the challenges of its global scale and linguistic diversity, R&M partnered with Viamedici to automate translations across its eCatalog, ensuring accurate, efficient, and culturally resonant content.

## R&M'S CHALLENGES

R&M products and solutions are available locally to partners and customers in more than 100 countries. Strong customer focus is one of R&M's core values. R&M faced the following challenges:

- Extensive volume of texts to be translated, and many technological expressions.
- With the acquisition of TecnoSteel S.R.L. and the expansion into the racks market in the Data Center segment, R&M faced an urgent need to provide Italian as an additional language.
- The large number of launches of products and solutions made an efficient real-time translation into the eight defined website languages necessary.

## BENEFITS



**Streamlined Operations:** Create one English text and AT PRO auto-translates it into multiple languages, preserving formatting



**Cost-Efficiency:** Automated translation negates the need for external translators, reducing costs



**Quick Turnaround:** Accelerate content delivery to customers, and partners and enhance customer experience



**Consistency:** Predefined glossaries in DeepL ensure uniform terminology



**Flexibility:** Tailor translation triggers and EPIM data types based on specific needs



## VIAMEDICI SOLUTIONS

### Viamedici EPIM: The Prodigy in Master Data Management (MDM)

Tailor-made to meet the system and stakeholder requirements of R&M, Viamedici EPIM emerged as a one-stop, cloud-based solution for multi-domain Master Data Management. The platform streamlined and automated numerous processes, including:

- Data exports from the existing product database**
- Providing a 360-degree view of a vast portfolio**
- Scalability to evolve with the company's future needs**

*"In our pursuit of innovation, we not only continuously launch new products and solutions but also actively use digitalization to effectively implement a state-of-the-art user experience. We therefore wanted to further develop our existing PIM system and offer automated product information in various languages. With Viamedici, we had the ideal partner who was immediately willing to go this journey with us. For several months now, we have successfully implemented our EPIM with auto-translation in eight languages."*

-Reichle & De-Massari AG



# Perfekte Produktinformationen In mehreren Sprachen auf allen Kanälen

Publikationen revolutioniert durch die EPIM-Plattform und den Golden Record

Die SICK AG, ein weltweit führender Hersteller von Sensoren und Sensorsystemen für industrielle Automatisierungsanwendungen, produziert und vertreibt Tausende von Produkten in Hunderten von Produktfamilien. Als globales Unternehmen, das anderen Firmen durch Technologie hilft, das Potenzial

ihrer Daten zu nutzen, erkannte SICK den Bedarf an einer innovativen und zukunftssicheren Lösung zur Verwaltung umfangreicher und komplexer Produktinformationen für verschiedene Märkte sowie zur Vereinfachung und Beschleunigung der Erstellung von Print- und Online-Publikationen für Kunden in verschiedenen Sprachen.

## HERAUSFORDERUNGEN

- Viele Produktkataloge, Preislisten und Brancheninformationen wurden als PDFs, online und in der App erstellt
- Für jedes Produkt musste ein standardisierter, einheitlicher Datensatz erstellt und verwaltet werden
- Der Übersetzungsprozess war kompliziert und verursachte unnötige Kosten durch doppelte Übersetzungen
- Das Unternehmen wollte eine zentrale, standardisierte Datenbank mit Produktinformationen in mehreren Sprachen aufbauen

## BENEFITS

- 🕒 Publikationen werden deutlich schneller erstellt und übersetzt – bei geringeren Kosten.
- ➡ Konsistente und genaue Informationen, die über alle Kanäle verteilt werden.
- 📀 Prozesse wurden automatisiert und vereinfacht.
- 🔒 Automatisierte Updates verbessern die Funktionalität und Sicherheit der Plattform.



## VIAMEDICI LÖSUNGEN

- Texte, Bilder, technische Daten, Zeichnungen, Anwendungen und zugehörige Attribute werden zentral über die EPIM-Plattform verwaltet
- Eine effiziente, zukunftssichere Lösung für multimediale und multikanale Produktkommunikation, die die Erstellung eines Golden Record ermöglicht
- Daten sind logisch strukturiert, was für die Erstellung multimedialer Publikationen unerlässlich ist
- Ein einfacher, integrierter Prozess zur Übersetzung der Produktinformationen in verschiedene Sprachen

*"Die Zeit zur Erstellung von Publikationen wurde deutlich verkürzt. Der gesamte Umfang und die Komplexität der aktuellen Publikationsarchitektur bei SICK wären ohne eine EPIM-Datenbank nicht möglich. Wir können dieselben Informationsstrukturen einfach auf mehreren Kanälen wiederverwenden."*

-SICK AG



# Perfect Product Info In Multiple Languages On All Channels

Publications revolutionized by the EPIM platform and golden record

SICK AG, a world-leading manufacturer of sensors and sensor solutions for industrial automation applications, produces and distributes thousands of products in hundreds of product families. As a global company that enables other companies to unlock the

power of their data through technology, it identified the need for an innovative and future-proof solution to manage its extensive and complex product information for different markets and to simplify and speed up the process for creating print and online publications for customers in various languages.

## SICK'S CHALLENGES

- Many product catalogs, price lists, and industry information created as PDFs, online, and in the app
- A standard, single data set needed to be created and managed for each product
- The translation process was complicated and generated unnecessary costs due to duplicated translations
- The company wanted to establish a central, standardized database of product data in several languages

## BENEFITS

- ➡ Publications are created and translated much faster and at a reduced cost
- ➡ Consistent and accurate information syndicated across all channels
- ➡ Processes have been automated and simplified
- ➡ Automated updates enhance the functionality and security of the platform



## VIAMEDICI SOLUTIONS

- Text, images, technical data, drawings, applications, and corresponding attributes are managed centrally via the EPIM platform
- An efficient, future-proof solution for multi-media and multi-channel product communication enabling the creation of a Golden Record
- Data is logically structured, which is essential for the creation of multi-media publications
- Simple, integrated process for translating the product information into different languages

*"The time it takes to create publications has been significantly reduced. The overall scope and complexity of the current publication architecture at SICK would not be possible without an EPIM database. We can simply reuse the same information structures on multiple channels."*

-Clemens Meyer  
Head of Content Management &  
Translation SICK AG



# Neue Höhen erreichen mit einer medienneutralen EPIM-Lösung

Die Antwort auf effizientes und weniger komplexes Datenmanagement

Als Marktführer im Bereich innovativer Leichtmetallkonstruktionen bedient die ZARGES GmbH weltweit Kunden in Branchen wie Transport, Zugangstechnik und Verpackung. Innovation und Digitalisierung spielen im Unternehmen eine zentrale Rolle, weshalb nach einer neuen PIM-Lösung gesucht

wurde, um das bald auslaufende System zu ersetzen. Der Leichtmetallbau-Experte fand mit Viamedici den idealen, erfahrenen Partner, der die Anforderungen an medienneutrale Inhalte erfüllen und eine vollständig integrierte EPIM-Plattform liefern konnte, die exakt auf die heutigen und zukünftigen Bedürfnisse des Unternehmens zugeschnitten ist.

## HERAUSFORDERUNGEN

- ZARGES benötigte eine neue, zentrale PIM-Lösung zur Verwaltung großer Mengen an Produktinformationen.
- Um seine internationalen Kunden zu bedienen, muss das Unternehmen Informationen in mehreren Sprachen bereitstellen.
- Die multimediale Veröffentlichung von Produktinformationen, wie z.B. Katalogen über mehrere Kanäle, hatte höchste Priorität.
- Es bestand die Notwendigkeit, internes PIM-Know-how aufzubauen, um Probleme eigenständig lösen zu können.

## BENEFITS

- Daten werden effizienter verwaltet und schneller abgerufen, was die Gesamttagilität erhöht.
- Erstellung wiederverwendbarer Inhalte, die über alle Kanäle von ZARGES geteilt werden können.
- Massive Reduzierung von Fehlern dank zentraler Datenverwaltung.
- Kunden und Partner haben jederzeit Zugriff auf korrekte Informationen.



## VIAMEDICI LÖSUNGEN

- Viamedici EPIM ermöglicht die Erstellung einer einzigen, verlässlichen Datenquelle, wobei alle Produktinformationen zentral verwaltet werden.
- Übersetzungen von Inhalten werden auf der Plattform gespeichert, was die Übersetzungskosten und Doppelarbeiten reduziert hat.
- Skalierbare Lösung mit der Möglichkeit, zusätzliche Produktdaten wie Bilder, technische Datenblätter usw. zu integrieren.
- Mit Unterstützung und Schulungen von Viamedici hat das Unternehmen internes Kernwissen für PIM und Datenpflege aufgebaut.

*"Viamedici EPIM ist eine umfassende Lösung, die unsere Anforderungen an die Datenspeicherung mit Mehrsprachigkeitsunterstützung abdeckt. Wir haben die EPIM-Plattform genau auf unsere Bedürfnisse in Bezug auf medienneutrales Produktinformationsmanagement und multimediale Veröffentlichung zugeschnitten."*

-ZARGES GmbH



# Scaling New Heights With A Media-Neutral EPIM Solution

The answer to efficient and less complex data management

As a market leader for innovative, light-metal construction, ZARGES GmbH serves customers around the world in industries including transportation, access, and packaging. Innovation and digitalization play a major role at the company,

which was looking for a new PIM solution to replace its soon-to-be-discontinued system. The light-metal construction expert found the perfect, experienced partner with Viamedici who could meet its needs for media-neutral content and deliver a fully integrated EPIM platform that was adapted to meet its precise requirements – both today and in the future.

## ZARGES'S CHALLENGES

- ZARGES needed a new, centralized PIM solution to manage its large volumes of product information
- To serve its international customers, the company has to syndicate information in multiple languages
- Multi-media publishing of product information such as catalogs across several channels was a top priority
- It identified a need to build up internal PIM solution expertise to deal with troubleshooting in-house

## BENEFITS

- Data is managed more efficiently and retrieved faster, increasing overall agility
- Creation of reusable content that can be shared across all of ZARGES' channels
- Massive reduction in errors thanks to central data management
- Customers and partners have access to accurate information at all times



## VIAMEDICI SOLUTIONS

- Viamedici EPIM enables the creation of a single source of truth, with all product information managed centrally
- Translations of content are stored on the platform, which has reduced translation costs and duplications
- Scalable solution with capacity to integrate additional product data such as images, technical data sheets etc.
- With support and training from Viamedici, the company has established core, internal expertise for PIM and data maintenance

*"Viamedici EPIM is a comprehensive solution that underpins our data storage requirements with multi-language support. We tailored the EPIM platform to meet our exact needs for media-neutral product information management and multi-media publishing."*

-Simone Harrer  
Product Manager  
ZARGES GmbH



# Centralized PIM and DAM: Improving Speed, Consistency, and Control

## Single Hub. Maximum Efficiency.



Wedi, a global leader in wetroom systems, partnered with Viamedici to centralize its product information and digital assets. By deploying EPIM, seamlessly integrated with Sharedien, Wedi brought together over 12,000 media assets and all structured product data into one scalable, connected platform.

### WEDI'S CHALLENGES

- Managing growing volumes of product data and digital assets across 50+ global markets.
- Disconnected tools and teams leading to inefficiencies and inconsistent updates.
- Difficulty scaling catalog production and content delivery for both print and digital.
- Limited ability to maintain one source of truth for structured product data and media.

### BENEFITS



One system for all teams to manage product data and media in one place



Faster content delivery across catalogs, websites, and partner platforms



Always up-to-date product info, no matter the channel



Scalable setup designed to grow alongside Wedi's expanding business



### VIAMEDICI SOLUTIONS

- Implemented a centralized EPIM platform to unify structured product data and all related digital assets.
- Enabled one source of truth across teams and markets, ensuring consistency and alignment.
- Streamlined multichannel content delivery, from print to e-commerce, without duplication.
- Integrated with tools like Adobe InDesign and Xactuell for automated, up-to-date catalog production.
- Enhanced searchability and asset reuse with AI-supported tools via Sharedien, reducing time and effort.

*"Centralized product data makes it much easier to find exactly what we need—fast. Creating catalogs and price lists is now quicker, more accurate, and far simpler. And with Sharedien fully integrated, accessing and reusing media assets is smoother and more efficient than ever."*

- Kai Storjohann  
Head of Digital Marketing, Wedi GmbH



# PIM & DAM zentral: Mehr Tempo, Konsistenz und Kontrolle

**Einheitlich gesteuert.  
Höchste Effizienz.**

Wedi, ein führender Anbieter von Systemlösungen für Nassräume, entschied sich für eine Partnerschaft mit Viamedici, um Produktdaten und digitale Assets zentral zu bündeln. Mit EPIM, nahtlos integriert mit Sharedien, wurden über 12.000 Mediendateien und alle strukturierten Produktdaten in einer skalierbaren Plattform zusammengeführt.

## WEDIS HERAUSFORDERUNGEN

- Wachsende Mengen an Produktdaten und digitalen Assets in über 50 Märkten verwalten
- Isolierte Systeme und Teams führten zu Inkonsistenzen und Mehraufwand
- Eingeschränkte Skalierbarkeit bei Katalogproduktion und Inhaltausspielung
- Keine zentrale Quelle für strukturierte Daten und Medien

## VORTEILE

-  Skalierbares Setup, das mit Wedi wächst
-  Stets aktuelle Produktinformationen – über alle Kanäle hinweg
-  Schnellere Inhaltausspielung über Kataloge, Websites und Partnerplattformen
-  Ein System für alle Teams zur zentralen Verwaltung von Produktdaten und Medien



Diese Transformation ermöglicht schnellere Workflows, konsistente Inhaltausspielung und volle Kontrolle über alle Kanäle. Von Printkatalogen bis E-Commerce liefert Wedi heute präzise Produktinformationen mit hoher Geschwindigkeit und schafft die Basis für globales Wachstum und eine zukunftssichere digitale Infrastruktur.



## VIAMEDICIS LÖSUNGEN

- **Einführung einer Plattform zur Verwaltung strukturierter Produktdaten und digitaler Assets**
- **Aufbau einer Datenquelle für konsistente Informationen über Teams und Märkte**
- **Multichannel-Ausspielung – von Print bis E-Commerce – ohne doppelte Pflege**
- **Integration mit InDesign und Xactuell für automatisierte Katalogproduktion**
- **KI-gestützte Suche und Wiederverwendung von Assets über Sharedien – schneller und effizienter**

*"Zentral gespeicherte Produktdaten machen es einfacher, schnell genau das zu finden, was wir brauchen. Die Erstellung von Katalogen und Preislisten ist jetzt schneller, präziser und deutlich einfacher. Durch die Integration von Sharedien ist auch der Zugriff auf Medien und deren Wiederverwendung wesentlich effizienter."*

- Kai Storjohann, Head of Digital Marketing,  
Wedi GmbH



# Integrated, Automated & Centralized Data With Viamedici EPIM

Revolutionizing product catalog creation to support sales

## no longer able to use

The Lapp Group is a leading provider of integrated solutions and products for cable and connection technology. As an international business, product information needs to be communicated in multiple languages to partners and customers worldwide. To help manage its vast product database more effi-

ciently and cost-effectively, Lapp turned to the flexible Enterprise Product Information Management platform. Through the extensive automation of processes, it was able to make huge cost savings and significantly reduce manual efforts.

### LAPP'S CHALLENGES

- Previously, it took 8 employees 8 months to manually create a 500-page product catalog
- A system was deployed by another provider to reduce manual work and automate catalog production, but it was too inflexible and costly to add new functions
- Product databases were decentralized and lacked integration
- Lapp needed to provide individual countries with precise information, advice, and tailored offers quickly

### BENEFITS



Faster launch of new products internationally with information available in 16 languages



Massive time and cost savings in catalog design and printing with centralized data management



Employees and partners worldwide can access information quickly and easily



High level of user acceptance as employees were involved and trained at an early stage

## LAPP as case study customer says no

## 11/17/25

### VIAMEDICI SOLUTIONS

Implementation of a worldwide Enterprise PIM platform for employees and partners with the addition of new features through software releases

- Standardization and centralization of product databases creating a central source for product descriptions, technical information, videos, images, and CAD drawings
- Seamless integration with SAP and other third-party systems
- Creation of a golden record for all product communications worldwide – online and print

*"Thanks to Viamedici EPIM, we have increased the degree of process automation, massively reducing the time needed to create our product catalog. Today, we can deal with customer requests at a level of speed that was unimaginable in the past."*

-Bülent Kulay  
Marketing Communications  
Lapp

